

وزارة البيئة والمياه والزراعة

Ministry of Environment Water & Agriculture



✉ SRU@MEWA.GOV.SA | ☎ 0181181412



دليل الموردين و المقاولين

الإصدار الأول 2023



المحتويات:

مرحلة ما قبل التعاقد	مرحلة ما بعد التعاقد
7	- كيفية الحصول على وثائق المنافسة؟ - ماهي الفترة المسموح بها لتقديم عروض المنافسة؟ - ماهي آلية استقبال العروض؟
8	- متى موعد فتح العروض؟ - ماهي المدة النظامية للجنة فحص العروض للبت في المنافسة؟ - كيف تتم معرفة حالة المنافسة؟ - ماهي الشهادات المطلوب تقديمها مع وثائق المنافسة؟
9	- كيف يتم الإعلان عن الترسية؟ - متى يجب تقديم الضمان الابتدائي؟ - متى يجب تقديم الضمان النهائي؟
10	- متى يتم إجراء التأهيل اللاحق؟ - كيف يتم إجراء التأهيل اللاحق؟ - متى يتم توقيع العقد؟ - متى يتم تنفيذ الأعمال؟
12	- كيف يتم رفع المطالبات المالية؟ - ماهي المسوغات المطلوبة لرفع المطالبات المالية؟
13	- صرف المطالبات المالية ذات الدفعات المتعددة التي تجاوز مبلغها 300 ألف ريال - مرفقات المستخلص الأول - مرفقات المستخلصات الجارية - مرفقات المستخلص النهائي
14	
15	
16	- صرف المطالبات المالية ذات الدفعة الواحدة - مرفقات عمليات الشراء المباشر للمطالبات التي أقل من مبلغ 100 ألف ريال - مرفقات المنافسات التي تصرف مرة واحدة بشكل كامل بين مبلغ 100 ألف ريال - 300 ألف - مرفقات المنافسات التي تصرف مرة واحدة بشكل كامل بمبلغ أكثر من 300 ألف
17	
18	



المحتويات:

	• في حال تم تطبيق آلية وزن المحتوى المحلي في التقييم المالي للمنافسات التي تزيد قيمتها التقديرية عن 400 مليون ريال:	
26	- في مرحلة استقبال العروض	22
27	- في مرحلة تقييم العروض	
28	- أثناء تنفيذ العقد	
28	- في نهاية العقد	
29	• في حال تم تطبيق آلية الحد الأدنى المطلوب للمحتوى المحلي	
29	- في مرحلة استقبال العروض	23
30	- في مرحلة تقييم العروض	
31	- أثناء تنفيذ العقد	
31	- في نهاية العقد	
32	خامساً: المنافسات التي تحتوي على المواد الفعالة والمستحضرات الطبية (AP)	
	- في نهاية العقد	24
32	المرجع: لائحة تفضيل المحتوى المحلي والمنشآت الصغيرة والمتوسطة	
	لائحة تفضيل المحتوى المحلي	
	أولاً: المنافسات التي تحتوي على بنود تدرج ضمن القائمة الإلزامية	25
	- في مرحلة فحص العروض	
	- في نهاية العقد	
	ثانياً: منافسات التوريد أو التي تحتوي على بنود توريد (للمنتجات غير المدرجة في القائمة الإلزامية)	
	- في مرحلة استقبال العروض	24
	- في نهاية العقد	
	ثالثاً: المنافسات التي لا تحتوي على بنود توريد وليست عالية القيمة	
	- في مرحلة استقبال العروض	25
	رابعاً: المنافسات عالية القيمة	
	• في حال تم تطبيق آلية وزن المحتوى المحلي في التقييم المالي للمنافسات التي تقل قيمتها التقديرية عن 400 مليون ريال:	
	- في مرحلة استقبال العروض	



بسم الله الرحمن الرحيم



وحدة علاقات الموردين

المقدمة

منطلقًا من حرص وزارة البيئة والمياه والزراعة على تمكين الموردين والمقاولين، وتسهيل إجراءات العمل تم تأسيس وحدة علاقات الموردين، والتي تعنى ببناء علاقة استراتيجية مع الموردين والمقاولين من خلال إرشاد الموردين والمقاولين لمتطلبات العمل ، والإجابة على استفساراتهم؛ والتي سيكون لها أثر على التنفيذ وتعظيم الفائدة من مخرجات الأعمال وحوكمتها.



وزارة البيئة والمياه والزراعة Ministry of Water & Agriculture

الرؤية:

علاقة استراتيجية مع المقاولين / الموردين
تضمن تحقيق أهداف الوزارة وتُعظم الفائدة



رسالة الوحدة:

تعزيز وتنمية العلاقات بين الوزارة والموردين والمقاولين من خلال تطوير آليات التواصل، وتسهيل إجراءات تنفيذ المشاريع؛
لتمكين ودعم الموردين والمقاولين؛ لتقديم وتنفيذ الخدمات بشكل أفضل.



01

مرحلة ما قبل التعاقد



كيفية الحصول على وثائق المنافسة؟



يمكن الحصول على جميع وثائق المنافسة من خلال الدخول على صفحة المنافسة على منصة اعتماد، وفي حال وجود استفسارات أخرى يمكن للمورد أو المقاول رفع الاستفسارات عن طريق خيار الاستفسارات في صفحة المنافسة، وخلال الفترة المحددة لاستقبال الاستفسارات للمنافسة.

ماهي الفترة المسموح بها لتقديم عروض المنافسات؟



يمكن استقبال العروض الفنية والمالية من تاريخ إعلان المنافسة على منصة اعتماد وحتى التاريخ المحدد في خانة "آخر موعد لتقديم العروض".

ماهي آلية استقبال العروض؟



يتم تقديم العروض وفق متطلبات وثائق المنافسة، ووفق المحدد في مكونات العرض الفني والمالي.



ماهي الشهادات المطلوب تقديمها مع وثائق المنافسة؟

بالإضافة إلى ما يتم ذكره وتحديده في وثائق المنافسة يتم تقديم الشهادات النظامية حسب طبيعة المشروع والعرض المقدم.

الشهادات النظامية

شهادة السجل تجاري	شهادة الغرفة التجارية
شهادة التأمينات الاجتماعية	شهادة السعودة من وزارة العمل والتنمية الاجتماعية
شهادة الهيئة العامة للزكاة والدخل	شهادة تصنيف المقاولين (إن وجدت)
شهادة المنشآت الصغيرة والمتوسطة	ضمان ابتدائي أو (مابنيت عدم وجوب تقديمه)

متى موعد فتح العروض؟

يمكن معرفة تاريخ فتح العروض من خلال خانة " تاريخ فتح العروض " للمنافسة.

ماهي المدة النظامية للجنة فحص العروض للبت في المنافسة؟

مدة سريان العروض تسعين يوماً من التاريخ المحدد لفتح العروض ويجوز للجهة الحكومية تمديد مدة سريان العروض لمدة (90) يوماً أخرى ويجوز تمديد مدة (90) يوماً أخرى للمرة الثالثة بشرط موافقة وزارة المالية حسب النظام.

كيف تتم معرفة حالة المنافسة؟

يمكن معرفة حالة المنافسة عن طريق خانة "حالة المنافسة" في منصة اعتماد.

كيف يتم الإعلان عن الترسية؟

تعلن الجهة عن العرض الفائزة في المنافسة في منصة اعتماد وتخطر صاحبها بذلك، كما يتم إخطار المتنافسين الآخرين بنتائج المنافسة، وفي حال رغبة المورد أو المقاول معرفة سبب استبعاده؛ يتم طلب سبب الاستبعاد من خلال خانة "اعتراض" على منصة اعتماد، كما تلتزم الجهة بذكر مدة التوقف في بيانات المنافسة، والتي لا تقل عن (خمسة) أيام عمل ولا تزيد عن (عشرة) أيام عمل لتمكين المتنافسين من التظلم من قرار الترسية.

متى يجب تقديم الضمان الابتدائي؟

يقدم المتنافس مع عرضه ضماناً ابتدائياً ويجب تقديم الضمان الابتدائي في جميع المنافسات ويستثنى من ذلك:

01. الشراء المباشر.
02. المسابقة.
03. تعاقدات الجهات الحكومية فيما بينها.
04. المؤسسات أو الجمعيات الأهلية أو الكيانات غير الهادفة للربح.
05. المنشآت الصغيرة والمتوسطة المحلية.

متى يجب تقديم الضمان النهائي؟

بعد صدور قرار الترسية الموجه للمورد أو المقاول من قبل الوزارة ويستثنى من ذلك:

01. إذا كانت قيمة الأعمال والمشتريات لا تتجاوز (مائة ألف) ريال.
02. الجهات الحكومية.
03. المؤسسات أو الجمعيات الأهلية أو الكيانات غير الهادفة إلى الربح.
04. الشركات التي تملك الدولة فيها نسبة لا تقل عن (51%) من رأس مالها.
05. إذا قام المتعاقد معه بتوريد جميع الأصناف رسي عليه توريدها وقبلتها الجهة الحكومية نهائياً خلال المدة.



متى يتم تنفيذ الأعمال؟

يمكن للمورد أو المقاول البدء في تنفيذ العقد خلال (ستين) يومًا من تاريخ إبلاغه بقرار الترسية، مالم تنص وثائق المنافسة على غير ذلك.



متى يتم إجراء التأهيل اللاحق؟

في المنافسات التي لم يتم إجراء تأهيل مسبق لها ويكون خلال مرحلة الترسية في لجنة فحص العروض وتستثنى أنواع العمليات التالية:

01. الشراء المباشر.
02. المسابقة.

كيف يتم إجراء التأهيل اللاحق؟

يقوم المورد أو المقاول بتعبئة النموذج خلال فترة التأهيل على منصة اعتماد.

متى يتم توقيع العقد؟

بعد تقديم الضمان النهائي تحدد الجهة موعدًا لتوقيع العقد، ويتم إجازته في منصة اعتماد، كما لا يوجد أي التزام قانوني مالي قبل توقيع العقد.



02

مرحلة ما بعد التعاقد



كيف يتم رفع المطالبات المالية؟

من خلال منصة اعتماد وفق دليل المطالبات المالية للقطاع الخاص.

- 01 • بعد تسجيل الدخول يتم الضغط على أيقونة قائمة الخيارات ومن ثم اختيار "إدارة المدفوعات".
- 02 ومن خلال القائمة الرئيسية يتم الضغط على خيار "المطالبات المالية".
- 03 يمكن للمورد أو المتعاقد استعراض جميع المطالبات الخاصة به من خلال هذه الصفحة. لرفع مطالبة جديدة يمكن لصاحب الصلاحية الضغط على أيقونة "العقود".
- 04 اختيار عقد معين من القائمة لرفع المطالبة المالية والضغط على أيقونة "+".
- 05 بعد ذلك يتم توجيه المستخدم إلى الصفحة لاستكمال نموذج "إضافة مطالبة مالية".
- 06 حينها يتوجب على المستخدم تعبئة البيانات الظاهرة في صفحة "إضافة مطالبة مالية".
- 07 بعد تعبئة الحقول الإلزامية، يتم الضغط على أيقونة "حفظ". لإرسال المطالبة المالية.

ملاحظة

المتطلبات المذكورة في الملف عامة وقد تتطلب بعض المطالبات إرفاق مسوغات إضافية حسب ظروف ونوع المشروع



صرف المطالبات المالية ذات الدفعات المتعددة التي يتجاوز مبلغها (300) ألف ريال أ. مرفقات المستخلص الأول:

التوريد والتركيب



01. خطاب من المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة.
02. صورة من الكراسة والتعميد
03. عرض المورد أو المقاول
04. صورة الضمان النهائي
05. فاتورة المورد أو المقاول
06. جدول كميات مصادق عليه من الطرفين

المشاريع الإنشائية، التشغيل والصيانة، الدراسات والاستشارات



01. أصل فاتورة المورد أو المقاول.
02. عرض المورد أو المقاول.
03. صورة من الكراسة والتعميد.
04. صورة الضمان النهائي إن وجدت.
05. خطاب من المورد أو المقاول بطلب الصرف.
06. أصل محضر تسليم الموقع أو إشعار المباشرة.
07. جدول كميات مصادق عليه من الطرفين.
08. بوليصة التأمين للعقود التي تزيد عن (5) ملايين.
09. خطاب من الاستشاري المشرف على التعاقد
- بطلب صرف المطالبة المالية المورد أو المقاول.
10. أصل مستخلص مصادق عليه من الطرفين.

ب. مرفقات المستخلصات الجارية:

التوريد التركيب



01. خطاب من المورد أو المقاول يطلب صرف المطالبة.
02. صورة التعميد.
03. صورة جدول الكميات.
04. فاتورة المورد أو المقاول.

المشاريع الإنشائية، التشغيل والصيانة، الدراسات والاستشارات



01. صورة التعميد.
02. صورة جدول الكميات.
03. فاتورة المورد أو المقاول.
04. صورة محضر تسليم الموقع أو إشعار المباشرة.
05. خطاب من المورد أو المقاول يطلب الصرف.
06. خطاب من الاستشاري المشرف على المورد أو المقاول يطلب صرف المطالبة المالية المورد أو المقاول.
07. مسيرات الرواتب مصدق من الإدارة المختصة ومن المتعاقد ، وذلك ابتداء من المستخلص الثاني.





التوريد والتركيب



01. خطاب من المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة
02. أصل التعميد.
03. صورة جدول الكميات.
04. فاتورة المورد أو المقاول.
05. شهادات المورد أو المقاول، ويجب أن تكون سارية المفعول:

- | | |
|--------------------------------------|--|
| - شهادة الهيئة العامة للركابة والدخل | - شهادة السعودة من وزارة العمل والتنمية الاجتماعية |
| - شهادة التسجيل التجاري | - شهادة تسجيل ضريبة القيمة المضافة |
| - شهادة الغرفة التجارية | |
| - شهادة حماية أجور | |

ج. مرفقات المستخلص النهائي:

المشاريع الإنشائية، التشغيل والصيانة،

الدراسات والاستشارات



01. أصل التعميد.
02. صورة جدول الكميات.
03. فاتورة المورد أو المقاول.
04. محضر إنهاء اعمال.
05. أصل محضر تسليم الموقع أو إشعار المباشرة.
06. شهادة عدم وجود قضايا عمالية للمشاريع التي تزيد عن (3) أشهر، شهادة تسوية أوضاع عمالة.
07. خطاب من المورد أو المقاول بطلب الصرف.
08. خطاب من الاستشاري المشرف على المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة المالية المورد أو المقاول.
09. شهادات المتعاقد ويجب أن تكون سارية المفعول:

- | | |
|--------------------------------------|--|
| - شهادة الهيئة العامة للركابة والدخل | - شهادة السعودة من وزارة العمل والتنمية الاجتماعية |
| - شهادة التسجيل التجاري | - شهادة تسجيل ضريبة القيمة المضافة |
| - شهادة الغرفة التجارية | |
| - شهادة حماية أجور | |



صرف المطالبات المالية ذات الدفعة الواحدة

أ. مرفقات عمليات الشراء المباشر للمطالبات التي أقل من مبلغ (100) ألف ريال

التوريد والتركيب



01. خطاب من المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة
02. أصل التعميد.
03. عرض المورد أو المقاول.
04. فاتورة المورد أو المقاول.
05. شهادة المورد أو المقاول.

المشاريع الانشائية



01. أصل التعميد.
02. عرض المورد أو المقاول.
03. فاتورة المورد أو المقاول.
04. محضر تسليم الموقع أو إشعار المباشرة.
05. خطاب من المورد أو المقاول بطلب الصرف.
06. خطاب من الاستشاري المشرف على المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة المالية للمورد أو المقاول.
07. شهادات المورد أو المقاول، ويجب أن تكون سارية المفعول:

- | | |
|---|-------------------------|
| - شهادة الهيئة العامة للزكاة والدخل | - شهادة السجّل تجاري |
| - شهادة السعودية من وزارة العمل والتنمية الاجتماعية | - شهادة الغرفة التجارية |
| - شهادة تسجيل ضريبة القيمة المضافة | - شهادة حماية أجور |

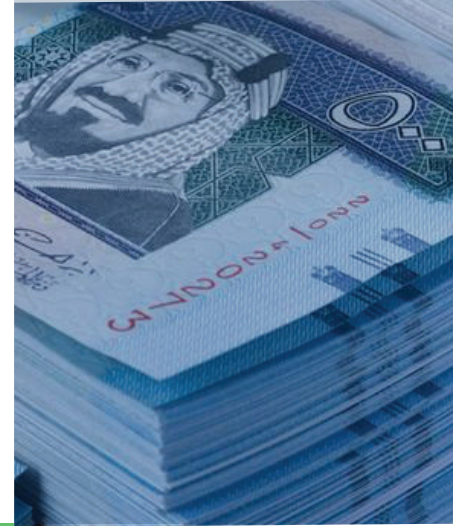
ب. مرفقات المنافسات التي تصرف مرة واحدة بشكل كامل بين مبلغ (100) ألف ريال - (300) ألف

التوريد والتركيب

01. خطاب من المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة.
02. أصل التعميد.
03. محضر الترسية.
04. صورة الضمان النهائي.
05. عرض المورد أو المقاول.
06. فاتورة المورد أو المقاول.
07. شهادات المورد أو المقاول.

المشاريع الانشائية

01. أصل التعميد.
02. محضر الترسية.
03. صورة الضمان النهائي.
04. عرض المورد أو المقاول.
05. محضر تسليم الموقع أو إشعار المباشرة.
06. خطاب من المورد أو المقاول بطلب الصرف.
07. فاتورة المورد أو المقاول وشهادات المتعاقد.
08. شهادة عدم وجود قضايا عمالية للمشاريع التي تزيد عن (3) أشهر.
09. خطاب من الاستشاري المشرف على المورد أو المقاول بطلب صرف المطالبة المالية للمورد أو للمقاول.



ج. مرفقات المنافسات التي تصرف مرة واحدة بشكل كامل بمبلغ أكثر من (300) ألف

التوريد والتركيب



01. خطاب من المورد أو المقاول يطلب صرف المطالبة.
03. أصل التعميد.
04. صورة الضمان النهائي.
05. عرض المورد أو المقاول.
06. فاتورة المورد أو المقاول.
07. شهادات المورد أو المقاول.

المشاريع الانشائية



01. أصل التعميد
02. عرض المورد أو المقاول.
03. صورة الضمان النهائي.
04. محضر الترسية والعقد وتبليغ الديوان.
05. جدول كميات مصادق عليه من الطرفين.
06. فاتورة المورد أو المقاول وشهادات المورد أو المقاول.
07. محضر تسليم الموقع أو إشعار المباشرة.
08. خطاب من المورد أو المقاول يطلب الصرف.
09. بوليصة تأمين للعقود الأكثر من (5) مليون وأعلى من سنة.
10. شهادة عدم وجود قضايا عمالية للمشاريع التي تزيد عن (3) أشهر.
11. خطاب من الاستشاري المشرف على المورد أو المقاول يطلب صرف المطالبة المالية للمورد أو المقاول.





03

اشتراطات تفضيل المحتوى المحلي





المقدمة

يهدف هذا القسم إلى إرشاد خطاب من الموردين و المقاولين بطلب صرف المطالبة. حول المتطلبات الواجب تقديمها حسب طبيعة الأعمال والمشتريات وما تنص عليه وثائق المنافسة من متطلبات في المحتوى المحلي كما ننوه أن الدليل الإرشادي لا يعتد به قانونيًا وقابل لأي تعديل وأن المرجع المعتبر به قانونيًا هو لائحة تفضيل المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية

أبرز المفاهيم المتعلقة بالمحتوى المحلي:

- 01** **لائحة تفضيل المحتوى المحلي والمنشآت الصغيرة والمتوسطة المحلية، الصادرة بموجب قرار مجلس الوزراء رقم 245 بتاريخ 1441/3/29هـ.**
أنشأتها هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية، بهدف دعم المنتجات الوطنية وتنمية الاقتصاد الوطني.
- 02** **القائمة الإلزامية**
هي قائمة تحتوي على العديد من المنتجات الوطنية، والتي يجب على الموردين والمتعاقدين مع الجهات الحكومية شراؤها من مصنعين وطنيين، تصدرها هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية وتحديثها بشكل دوري..
- 03** **حصة المنتجات الوطنية**
هي نسبة قيمة المنتجات الوطنية التي يلتزم المتنافس بتوريدها مقارنة بإجمالي قيمة العرض، ولا يدخل في ذلك المنتجات الواردة في القائمة الإلزامية
- 04** **النسبة المستهدفة للمحتوى المحلي**
هي نسبة مستهدفة للمحتوى المحلي يتعهد المتنافس -عند تقديم عطاءه- بالالتزام بتحقيقها عند نهاية العقد.



أولاً: المنافسات التي تحتوي على بنود تندرج ضمن القائمة الإلزامية

يجب على المتنافس الالتزام بالقائمة الإلزامية الواردة في وثائق المنافسة، وذلك عند تنفيذ الأعمال أو المشتريات.

في مرحلة فحص العروض

المنافسات غير قابلة للتجزئة:



يستبعد المتنافس الذي لم يلتزم بالقائمة الإلزامية للمنتجات الوطنية.

المنافسات القابلة للتجزئة:



تستبعد البنود التي لم تلتزم بالقائمة الإلزامية للمنتجات الوطنية.

في نهاية العقد

أ. شهادة (سابر) الصادرة من الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة.

ب. إقرار خطي من المصنع يقدمه للجهة الحكومية المالكة للمشروع ويقر به المصنع على أن المنتج المورد للمشروع منتج وطني وفق النموذج المُعد والمتاح على موقع هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية.

ج. دلالة المنشأ، بشرط أن تكون الدلالة ثابتة بشكل يصعب إزالتها وتكون الدلالة حفراً، أو حياكة، أو طباعة، أو كبشاً وفقاً لطبيعة البضاعة، والضابط فيها هو أن تترك أثراً عند الإزالة.

ملاحظة

في حال لم يقدم المورد أو المقاول أيًا من الوثائق السابقة فإن الجهة الحكومية لن تستلم أي منتجات غير وطنية، باستثناء المنتجات التي حصلت على استثناء لها



ثانيًا: منافسات التوريد أو التي تحتوي على بنود توريد (للمنتجات غير المدرجة في القائمة الإلزامية) يتم منح المنتج الوطني تفضيلاً سعرياً بافتراض أن سعر المنتج الأجنبي أعلى بنسبة (10%) مما هو مذكور في وثائق العرض.

في مرحلة استقبال العروض

حفظاً، أو حياكة ، أو طباعة، أو كبشاً وفقاً لطبيعة البضاعة، والضابط فيها هو أن تترك أثراً عند الإزالة.

يلتزم المنافس بإيضاح بلد المنشأ في جدول الكميات لاحتساب حصة المنتجات الوطنية المتعهد بها ، ولكي يخضع لأحكام آلية التفضيل السعري للمنتج الوطني .

يجب على المورد أو المقاول الالتزام بتقديم الآتي:

أ. تقرير نهائي خلال (30) يوم من نهاية العقد يتضمن ما يثبت أن المنتجات وطنية وتقوم الجهة الحكومية بمراجعتها خلال (10) أيام من استلامها لتقرير حصة المنتجات الوطنية الفعلية وفي حال لم يتم الرد على المقاول خلال (10) أيام غُدت موافقة على التقرير.

ملاحظة

في حال لم يلتزم المنافس بالإيضاح في جدول الكميات عن بلد المنشأ فيجد المنتج أجنبي، ولا يخضع لأحكام آلية التفضيل السعري للمنتج الوطني

ملاحظة

01 في حال لم يلتزم المورد أو المقاول بتقديم التقرير النهائي خلال (30) يوم من نهاية العقد فسيتم فرض غرامة لا تتجاوز 10% من قيمة العقد

02 في حال وجود فارق بين حصة المنتجات الوطنية المتعهد بها وحصة المنتجات الوطنية الفعلية فسيتم إيقاع غرامة مالية ومقدارها (30%) من قيمة المشتريات محل التقصير بشرط ألا تتجاوز (10%) من قيمة العقد

في نهاية العقد

يجب على المورد أو المقاول تقديم آياً من الوثائق التالية، لإثبات أن المنتج وطنياً:

أ. شهادة (سابر) الصادرة من الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة.

ب. إقرار خطي من المصنع يقدمه للجهة الحكومية المالكة للمشروع ويقر به المصنع على أن المنتج المورد للمشروع منتج وطني وفق النموذج المُعد والمتاح على موقع هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية.

ج. دلالة المنشأ، بشرط أن تكون الدلالة ثابتة بشكل يصعب إزالتها وتكون الدلالة

الغرامة المالية:

(قيمة العقد x 30% x حصة المنتجات الوطنية المتعهد بها - حصة المنتجات الوطنية الفعلية)

ثالثاً: المنافسات التي لا تحتوي على بنود توريد وليست عالية القيمة

يتم منح المنشآت الصغيرة والمتوسطة المحلية تفضيلاً سعرياً، وذلك بافتراض عروض المنشآت الأخرى أعلى بنسبة (10%) مما هو مذكور في وثائق العرض.

في مرحلة استقبال العروض

لتطبيق آلية تفضيل المنشآت الصغيرة والمتوسطة:

يلتزم المنافس بتقديم (شهادة حجم المنشأة) صادرة من الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة.

ملاحظة

في حال لم يلتزم المنافس بتقديم (شهادة حجم المنشأة)، فإنه لا يخضع لأحكام آلية تفضيل المنشآت الصغيرة والمتوسطة





رابعاً: المنافسات عالية القيمة

هي المنافسات التي تتجاوز قيمتها التقديرية 25 مليون ريال لجميع أنواع المنافسات -ما عدا منافسات التوريد-، ويتم تطبيق آلية وزن المحتوى المحلي في التقييم المالي، أو آلية الحد الأدنى المطلوب للمحتوى المحلي.

- في حال تم تطبيق آلية وزن المحتوى المحلي في التقييم المالي

أ. للمنافسات التي تقل قيمتها التقديرية عن (400) مليون ريال:



في مرحلة استقبال العروض

ملاحظة 2

في حال لم يقدم المتنافس الإيضاحات الكافية حول نسبة المحتوى المحلي المستهدفة فيحق للجهة الحكومية بالتنسيق مع هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية استبعاده من المنافسة

01 يجب على المتنافس تقديم نسبة المحتوى المحلي المستهدفة على مستوى المنشأة، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.

ملاحظة 1

في حال لم يقدم المتنافس نسبة المحتوى المحلي المستهدفة على مستوى المنشأة، فسيتم استبعاده من المنافسة

02 يجوز للمتنافس تقديم شهادة خط أساس معتمدة من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.
03 يجوز للمتنافس تقديم ما يثبت بأن الشركة مدرجة في السوق المالية، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.



ب. للمنافسات التي تزيد قيمتها التقديرية عن (400) مليون ريال:



في مرحلة استقبال العروض

ملاحظة 2

في حال لم يقدم المنافس الإيضاحات الكافية حول نسبة المحتوى المحلي المستهدفة فيحق للجهة الحكومية بالتنسيق مع هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية استبعاده من المنافسة

01 يجب على المنافس تقديم نسبة المحتوى المحلي المستهدفة على مستوى العقد، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.

ملاحظة 1

في حال لم يقدم المنافس نسبة المحتوى المحلي المستهدفة على مستوى العقد، فسيتم استبعاده من المنافسة

02 يجوز للمنافس تقديم شهادة خط أساس معتمدة من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة

03 يجوز للمنافس تقديم ما يثبت بأن الشركة مدرجة في السوق المالية، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.

في مرحلة تقييم العروض

01 يقيم العرض المجتاز للتقييم الفني، بحيث يكون وزن العرض المالي عند التقييم بنسبة (60%) (وزن السعر)، وتكون أوزان كل من خط الأساس ونسبة المحتوى المحلي المستهدفة وكون الشركة مدرجة في السوق المالية عند التقييم بنسبة (40%)، ويكون التقييم وفقاً للمعادلة التالية:

نتيجة التقييم المالي =

$$\frac{\text{سعر أقل عرض متأهل فنياً (بالريال)}}{\text{سعر العرض للمنافس المراد تقييمه (بالريال)}} \times 60\% + (\text{نسبة المحتوى المحلي المستهدفة } 50\% \times \text{خط الأساس } 50\% + 5\% \text{ نقاط للشركة المدرجة}) \times 40\%$$

02 تتم الترسية على المنافس الحاصل على أعلى تقييم، على ألا يتجاوز الفارق نسبة (10%) بين السعر الوارد في عرض المنافس الحاصل على أعلى تقييم نهائي وبين أقل سعر وارد في عرض أي من المنافسين المؤهلين فنياً، وفي حال تجاوز الفارق في السعر هذه النسبة فيتم الانتقال للمنافس الذي يليه في التقييم.





أثناء تنفيذ العقد

ملاحظة 1

في حال لم يلتزم المورد أو المقاول بتقديم التقرير النهائي خلال (30) يوم من نهاية العقد، فسيتم فرض غرامة لا تتجاوز 10% من قيمة العقد.

ملاحظة 2

في حال وجود فرق بين نسبة المحتوى المحلي المحققة ونسبة المحتوى المحلي المستهدفة بما يتجاوز (5%) عند نهاية العقد فسيتم إيقاع غرامة مالية تصل إلى (10%) من قيمة العقد.

نسبة الانحراف =

(نسبة المحتوى المحلي المستهدفة - نسبة المحتوى المحلي المحققة).

الغرامة المالية =

((40%) x (نسبة الانحراف)) x (قيمة العقد).

01 يجب على المورد أو المقاول تقديم الخطة التدرجية على مستوى العقد خلال (60) يوم من تاريخ ترسية العقد والتي يجب أن تتضمن نسبة المحتوى المحلي المستهدفة [معتمدة من الجهة الحكومية المالكة للمشروع].
02 يجوز للمورد أو المقاول تقديم التقرير الدوري بعد نهاية كل سنة مالية/في موعد أقصاه (7) أشهر من نهاية السنة المالية. [معتمد من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية في حال نُص على ذلك في وثائق المنافسة]. وفي حال عدم قدرته على تقديم تقرير دوري مدقق إلى الجهة الحكومية، فيجوز له أن يطلب من الجهة الحكومية التمديد لمدة لا تتجاوز (30) يوماً. وفي حال عدم قدرته على التقديم بعد الحصول على التمديد فيجوز له أن يقدم تقرير غير مدقق إلى الجهة الحكومية مصحوباً بالمبررات، يشترط موافقة هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية.

في نهاية العقد

يجب على المورد أو المقاول تقديم التقرير النهائي خلال (30) يوم من نهاية العقد. [معتمد من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية].



- في حال تم تطبيق آلية الحد الأدنى المطلوب للمحتوى المحلي

في مرحلة استقبال العروض

ملاحظة 2

في حال لم يقدم المتنافس الإيضاحات الكافية حول نسبة المحتوى المحلي المستهدفة فيحق للجهة الحكومية بالتنسيق مع هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية استبعاده من المنافسة

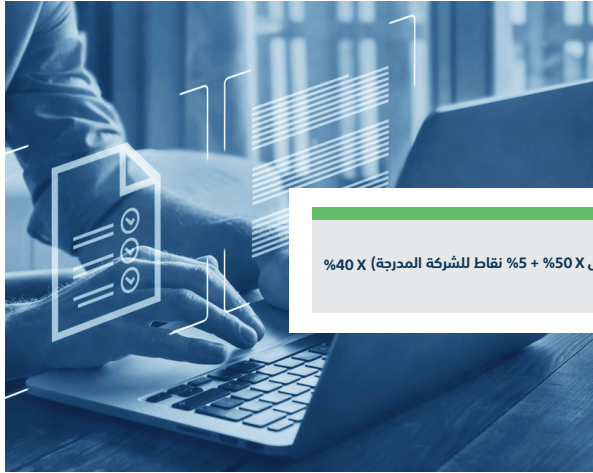
01 يجب على المتنافس تقديم نسبة المحتوى المحلي المستهدفة على مستوى العقد، والتي يجب ألا تقل عن نسبة الحد الأدنى المذكورة في وثائق المنافسة، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.

ملاحظة 1

في حال قدم المورد أو المقاول نسبة المحتوى المحلي المستهدفة تقل عن الحد الأدنى المطلوب في وثائق المنافسة أو في حال لم يقدم المتنافس نسبة المحتوى المحلي المستهدفة على مستوى العقد، فسيتم استبعاده من المنافسة.

02 يجوز للمتنافس تقديم شهادة خط الأساس معتمدة من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة،
03 يجوز للمتنافس تقديم ما يثبت بأن الشركة مدرجة في السوق المالية، والذي سيكون جزءاً من معايير التقييم المالي للعروض وفق الشروط والأحكام الملحقه في وثائق المنافسة.

في مرحلة تقييم العروض



01 يقيم العرض المجتاز للتقييم الفني، بحيث يكون وزن العرض المالي عند التقييم بنسبة (60%) (وزن السعر)، وتكون أوزان كل من خط الأساس ونسبة المحتوى المحلي المستهدفة وكون الشركة مدرجة في السوق المالية عند التقييم بنسبة (40%)، ويكون التقييم وفقاً للمعادلة التالية:

نتيجة التقييم المالي =

$$\text{سعر العرض للمتنافس المراد تقييمه (بالريال)} = \frac{\text{سعر اقل عرض متاهل فنياً (بالريال)}}{60\% + (\text{نسبة المحتوى المحلي المستهدفة } 50\% \times \text{خط الاساس } 50\% + 5\% \text{ نقاط للشركة المدرجة}) 40\%}$$

02 تتم الترسية على المتنافس الحاصل على أعلى تقييم، على ألا يتجاوز الفارق نسبة (10%) بين السعر الوارد في عرض المتنافس الحاصل على أعلى تقييم نهائي وبين أقل سعر وارد في عرض أي من المتنافسين المؤهلين فنياً، وفي حال تجاوز الفارق في السعر هذه النسبة فيتم الانتقال للمتنافس الذي يليه في التقييم.



أثناء تنفيذ العقد

ملاحظة 1

في حال لم يلتزم المورد أو المقاول بتقديم التقرير النهائي خلال (30) يوم من نهاية العقد، فسيتم فرض غرامة لا تتجاوز (10%) من قيمة العقد.

ملاحظة 2

في حال وجود فرق بين نسبة المحتوى المحلي المحققة ونسبة المحتوى المحلي المستهدفة بما يتجاوز (5%) عند نهاية العقد فسيتم إيقاع غرامة مالية تصل إلى (10%) من قيمة العقد.

نسبة الانحراف =

(نسبة المحتوى المحلي المستهدفة - نسبة المحتوى المحلي المحققة).

الغرامة المالية =

((40%) x (نسبة الانحراف)) x (قيمة العقد).

01 يجب على المورد أو المقاول تقديم الخطة التدريجية على مستوى العقد خلال (60) يوم من تاريخ ترقية العقد، والتي يجب أن تتضمن نسبة المحتوى المحلي المستهدفة [معتمدة من الجهة الحكومية المالكة للمشروع].
02 يجوز للمورد أو المقاول تقديم التقرير الدوري بعد نهاية كل سنة مالية/في موعد أقصاه (7) أشهر من نهاية السنة المالية. [معتمد من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية في حال نُص على ذلك في وثائق المناقصة]، وفي حال عدم قدرته على تقديم تقرير دوري مدقق إلى الجهة الحكومية، فيجوز له أن يطلب من الجهة الحكومية التمديد لمدة لا تتجاوز (30) يوماً. وفي حال عدم قدرته على التقديم بعد الحصول على التمديد فيجوز له أن يقدم تقرير غير مدقق إلى الجهة الحكومية مصحوباً بالمبررات، مشروطاً بموافقة هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية.

في نهاية العقد

01 يجب على المورد أو المقاول تقديم التقرير النهائي خلال (30) يوم من نهاية العقد. [معتمد من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية].

خامساً : المنافسات التي تحتوي على المواد الفعالة والمستحضرات الطبية (AP)

ملاحظة

في حال لم يقدم المورد أو المقاول شهادة تحليل (Certificate of Analysis) الخاصة بالمادة الفعالة (AP)، فسيتم فرض غرامة وفق الآتي: الغرامة المالية = قيمة العقد $\times 30$ (حصة المنتجات الوطنية المتعهد بها - حصة المنتجات الوطنية الفعالية)

المرجع: لائحة تفضيل المحتوى المحلي والمنشآت الصغيرة والمتوسطة

في نهاية العقد

يجب على المورد أو المقاول تقديم شهادة تحليل (Certificate of Analysis) الخاصة بالمادة الفعالة (AP) من مصنع المنتج موقعة ومختومة من صاحب الصلاحية لدى المنشأة، وتحتوي على المعلومات التالية:

01. الشركة المصنعة للمادة الفعالة.
02. الاسم العلمي.
03. الاسم التجاري.
04. رقم التشغيل للمستحضر النهائي.



للاطلاع على لائحة تفضيل المحتوى المحلي والمنشآت الصغيرة والمتوسطة





✉ SRU@MEWA.GOV.SA | ☎ 0181181412

وحدة علاقات الموردين